

MYTHO

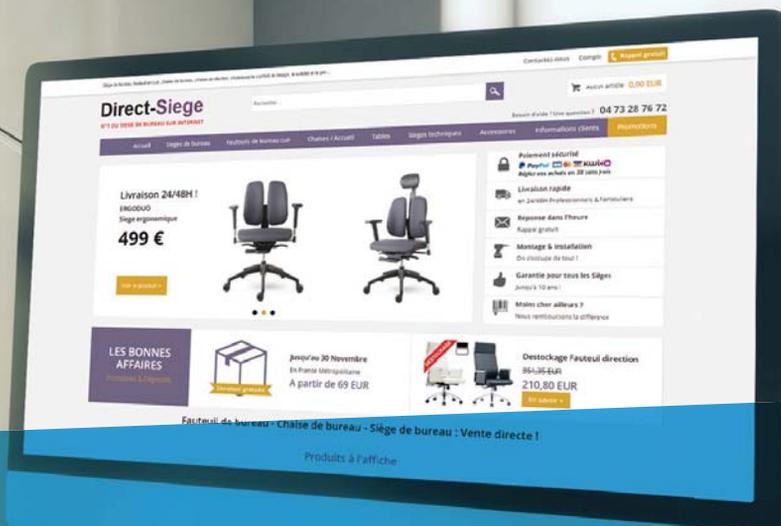
POWERED BY *Oxatis*

 TeamSystem®

N°1 delle soluzioni e-commerce in Europa

Unico!

«Ogni mese realizziamo 45.000 euro di fatturato online grazie alle vendite B2C e B2B!»
Célia Zwiller - Direct-Siège



Il tuo sito e-Commerce efficace e completo per vendere alle aziende e ai privati

La soluzione e-commerce di riferimento per le PMI

- Più di 400 funzionalità
- Aggiornamento automatico del database
- Supporto personalizzato
- Catalogo prodotti multilingue, multi-valuta
- Gestioni listini dedicati

12

Funzionalità esclusive e-commerce B2B

Un partner certificato e-commerce al tuo servizio
mytho@teamsystem.com www.mytho-ecommerce.com

«Grazie a questa partnership con Oxatis abbiamo portato in Italia un prodotto innovativo nel settore delle soluzioni e-commerce.»

Enrico Causero
Direttore Saas e New Business di TeamSystem

La soluzione e-commerce di riferimento in Europa!

12 funzionalità specifiche per il canale Business to Business (B2B)

Tutte le funzionalità di cui hai bisogno per vendere in modo efficace alle aziende.

- Utilizza Internet per valorizzare la tua offerta presso i tuoi clienti B2B e fornisci tutte le informazioni e i servizi per soddisfare le loro esigenze.
- Ottimizza le attività di marketing (newsletter, listini e sconti specifici...).
- Aumenta la fidelizzazione dei tuoi clienti proponendo una user experience ottimale, la gestione del proprio account, ricerca di informazioni.
- Grazie agli aggiornamenti automatici e in tempo reale tra il sito e-commerce e il tuo gestionale, risparmi tempo e risorse e generi più vendite.

MYTHO, tutto il know-how e la competenza e-commerce al servizio delle PMI

Con MYTHO, il tuo sito è concepito in maniera specifica per la vendita B2C e B2B e in un'ottica di strategia globale per sfruttare al massimo il potenziale dell'e-commerce.

Più di 10.000 commercianti, dei più svariati settori merceologici, hanno già approfittato della qualità ed efficacia della soluzione MYTHO per raggiungere i loro obiettivi di business.

1 Una qualità grafica eccezionale

I due fattori chiave per il tuo successo online sono una grafica accattivante e un'ergonomia efficace. Conquista i visitatori, offri un accesso immediato al tuo catalogo di prodotti e aumenta subito le tue vendite!

2 Una ricchezza funzionale ineguagliabile

La soluzione MYTHO, estremamente completa, comprende oltre 400 funzionalità. Il tuo sito è all'avanguardia dell'e-Commerce!

3 La scelta dei leader

TeamSystem, leader di mercato nei software gestionali per le PMI, ha concepito la soluzione MYTHO per fornire la soluzione più efficace ai suoi clienti e soddisfare le loro esigenze più specifiche.

4 Oltre 470 partner specializzati

Più di 470 specialisti dell'e-commerce presenti in tutta Europa, mettono a tua disposizione il proprio know-how.

5 I nostri esperti al tuo fianco

Un interlocutore unico ti consiglia in tutte le fasi del tuo progetto e ti accompagna fino alla registrazione dei tuoi primi ordini.



I vantaggi del Web per le tue vendite B2B:

- Immediatezza delle informazioni.
- Registrazione semplificata degli ordini.
- Gestione del cliente più efficace.
- Fatturato più elevato.

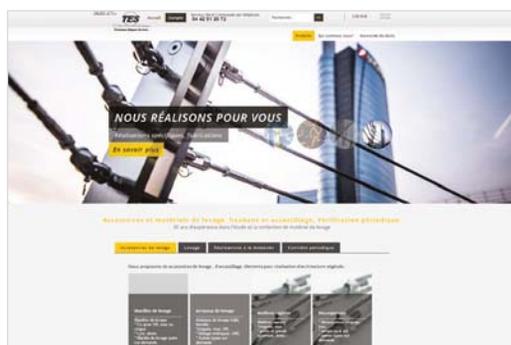
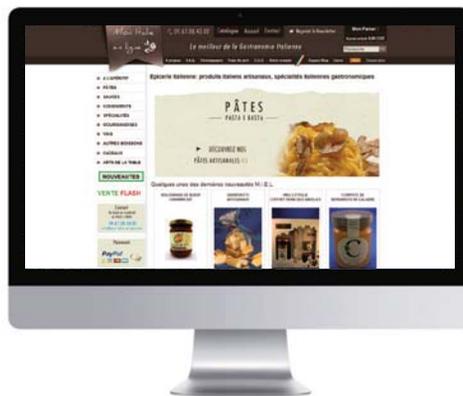
Il tuo sito ottimizzato per la vendita alle aziende

Un sito che si adatta perfettamente alle esigenze del canale B2B

- Un sito con un accesso e una visualizzazione specifica per i due target di mercato: B2B e B2C.
- Un sito con un design e un nome di dominio specifici per le imprese.
- Dopo la login, il cliente B2B accede al catalogo di servizi e di tariffe specifiche per aziende.

«Il nostro sito rassicura le nostre aziende clienti sulla qualità dei prodotti e il nostro know-how. Ci permette di sviluppare rapidamente la nostra rete di contatti e il fatturato!»

Eric Dalla-Ricca - Mon Italie en ligne



Modalità di pagamento specifiche per i tuoi clienti B2B

- Scelta delle modalità di pagamento proposte alle imprese (bonifico, pagamento rateizzato, etc.).
- Richiesta di preventivo e invio di un'email di conferma con la modalità di pagamento scelta (con pagamento differito).
- Selezione della modalità di pagamento in base al canale di vendita e/o categorie di clienti.

«Le Aziende nostri clienti apprezzano molto la funzionalità di richiesta di preventivo. In questo modo, hanno la possibilità di esprimere le loro esigenze in maniera dettagliata e allo stesso tempo ottenere le informazioni necessarie per prendere decisioni in tempi rapidi. Siamo molto soddisfatti delle nostre vendite!»

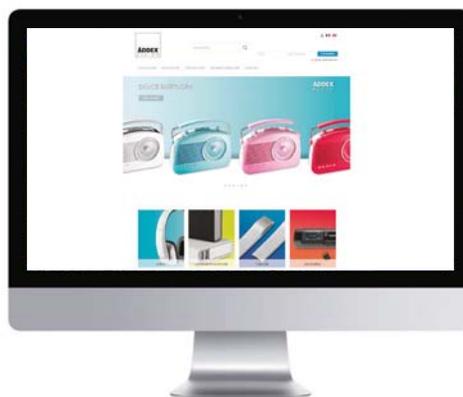
Karine Saidi - Techniques Elingues Services

Modalità di spedizione ottimizzate per il B2B

- Scelta delle modalità di spedizione specifiche per i clienti B2B.
- Modalità di spedizione configurabili per categorie di clienti e imballaggi (peso, dimensioni, importo, etc.).
- Gestione dei termini di consegna (date e ora).

«La soluzione MYTHO permette di scegliere e configurare modalità di spedizione specifiche per la vendita B2B e di conseguenza, ottimizzare i margini economici e garantire la qualità della relazione con la clientela.»

Hubert Venet - Addex



Incrementa le vendite grazie a strumenti di marketing efficaci

- Opzioni di cross-selling e up-selling, per aumentare lo scontrino medio del tuo carrello acquisti.
- Accesso facilitato ai prodotti tramite la ricerca per aspetti caratteristici e la ricerca predittiva, per ottimizzare il tasso di conversione del sito.
- Valorizzazione del catalogo e degli elementi di affidabilità (best seller, note e avvertimenti).

«L'e-commerce costituisce un eccellente mezzo per farci conoscere e vendere prestazioni al nostro target di PMI e aziende.»

Damien Laygue - RHondmand



Più di 12 funzionalità specifiche

Una gestione degli ordini che facilita le tue vendite

- Gestione della forza vendita e del portafoglio clienti.
- Inserimento di ordini per telefono o inserimento veloce degli ordini.
- Visualizzazione delle giacenze disponibili.
- Calcolo immediato degli importi.

«L'inserimento veloce degli ordini si adatta perfettamente alla vendita B2B. Grazie a questa funzione, i nostri commerciali possono inserire gli ordini direttamente durante i loro appuntamenti con i clienti al pari dei nostri consulenti online. In questo modo, non perdiamo nessuna occasione di vendita!»

Claude Girerd - Girerd



Un account cliente completo al servizio delle aziende

- Visualizzazione dettagliata e personalizzata dell'account (campi personalizzati della scheda cliente).
- Invio di newsletter in tempo reale.
- Monitoraggio degli ordini in corso (fatturazione e spedizioni).
- Gestione dei clienti registrati (pagamenti effettuati, ordini senza pagamento - pagamento differito).

«Il monitoraggio dell'account cliente ci permette di seguire precisamente lo stato dei pagamenti. Le nostre aziende clienti apprezzano molto la qualità del nostro servizio perché sono informate in tempo reale della loro situazione e dello stato di avanzamento degli ordini.»

Michel Ségura - Fedima



Una gestione efficace e in tempo reale delle giacenze

- Aggiornamento in tempo reale delle giacenze di magazzino.
- Gestione della disponibilità per articolo (crea il quadro di visualizzazione nella scheda prodotto).
- Gestione della giacenza per tipo di imballaggio.
- Configurazione della soglia di giacenza per esaurimento scorte.

«Grazie al connettore di MYTHO per Danea Easyfatt carichiamo migliaia di articoli sul sito grazie a tabelle Excel semplici da compilare. Uno dei maggiori vantaggi del connettore risiede nell'automatizzazione e la sincronizzazione delle operazioni»

Omero Calore - Via Ricambi Shop



Un sito ottimizzato per vendere all'estero

- Gestione multilingue e multivaluta (8 lingue e più di 10 valute).
- Gestioni di più nomi di dominio, diversificati per lingua.
- Gestione automatica delle imposte per le esportazioni (IVA intracomunitaria).
- Scelta delle modalità di spedizione per l'estero.

«In poche settimane abbiamo effettuato le nostre prime vendite all'estero grazie alla realizzazione in tempi rapidissimi del nostro sito in sei lingue diverse con modalità di pagamento e di spedizione per l'estero.»

Jean-Philippe Thoër - Balkit



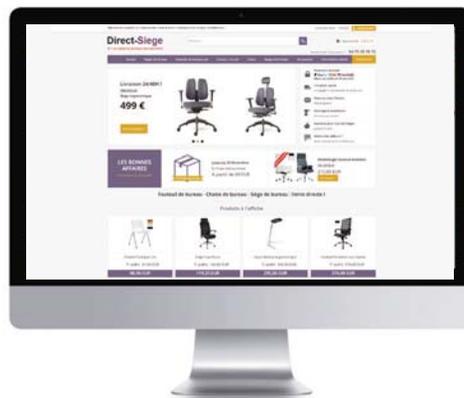
Il tuo sito ottimizzato per la vendita B2B

Listini prezzi specifici per i clienti B2B

- Gestione della visualizzazione prezzi con o senza IVA.
- Gestione dei prezzi in base all'imballaggio.
- Gestione dei prezzi barrati.

«Una soluzione online che si adatta perfettamente alla vendita B2B e B2C grazie alla possibilità di mostrare i prezzi con o senza IVA e creazione di vari profili utente.»

Célia Zwiller - Direct-Siège



Gestione estesa dei listini per rispondere a ogni necessità

- Strategia multi-listino: fino a 10 prezzi per articolo.
- Possibilità di definire tariffe e sconti per cliente, categorie di clienti, per articolo o categorie di articoli.
- Ogni cliente può usufruire di una gestione del listino prezzi specifica e personalizzata.

«Grazie alla gestione multi-listini, possiamo gestire varie categorie di utenti. Proponiamo prezzi specifici per le guide e le aziende. I nostri clienti sono entusiasti di accedere in qualsiasi momento ai dettagli dei nostri prezzi.»

Eric Silici - SportsoutdoorShop

La tua strategia per sviluppare le vendite

- Sconti in % per cliente o categoria di clienti (tutto o parte del catalogo).
- Sconti in base alla quantità (in % per livelli).
- Sconti in base all'importo (in % per livelli).
- Sconti sul prezzo netto.
- Gestione di listini personalizzati.

«MYTHO è una soluzione e-commerce completa e semplice da utilizzare per sviluppare la nostra attività presso i clienti B2C e B2B, attraverso prezzi in base alle categorie di utenti, con o senza IVA, campagne email mirate, più di 40 soluzioni di pagamento e di spedizione.»

Frédéric Bonnac - Grain de café



Un'interfaccia completa e in tempo reale con il tuo gestionale

- Una gestione 100% sicura e centralizzata del tuo catalogo prodotti.
- Pianificazione della sincronizzazione tra e-commerce e gestionale.
- Una soluzione standard e configurabile che si adatta perfettamente alle tue esigenze.

«MYTHO ha sviluppato delle applicazioni che permettono di integrare il nostro negozio online con il software gestionale, attraverso una sincronizzazione automatica di ordini, giacenze e clienti. Un vero e proprio vantaggio in termini di tempo e pertanto di denaro per le PMI.»

Eric Raybaudi - Net Gestion



Approfittane subito!

Il tuo sito in 4 fasi chiave

- 1 L'esperto e-commerce MYTHO definisce insieme a te gli obiettivi del tuo progetto: vendita B2C e B2B, funzionalità specifiche, aspetto grafico, ecc.
- 2 Definizione delle schermate di inserimento ordini, struttura del catalogo, schede prodotto, funzioni multilingue e multivaluta.
- 3 Connessione in tempo reale tra il tuo sito e-commerce e il gestionale: sincronizzazione degli articoli, clienti, ordini, giacenze, immagini.
- 4 Pubblicazione online del tuo sito e assistenza nello sviluppo (elenco di priorità, formazione utenti, monitoraggio dei primi ordini, consulting progetto personalizzato).

Apri subito il tuo negozio online!

Testimoni del loro successo

«Grazie a MYTHO, il nostro business cresce in tutta serenità e realizziamo il nostro progetto e-commerce minimizzando i rischi e ottimizzando le occasioni di successo.»

Jean-Philippe Thoër - Balkit



«Il nostro sito rappresenta una vera e propria centrale di acquisto. Attualmente, le vendite sul mercato B2B apportano il 60% del nostro fatturato!»

Eric Silici - SportsoutdoorShop



«Estremamente adatta per sviluppare le vendite B2C e B2B, la soluzione MYTHO offre varie possibilità per intraprendere azioni specifiche per i due tipi di clientela.»

Agnès Delemer - La boutiques des experts comptables



«Il mio sito: uno strumento straordinario per animare la rete dei distributori. Sono entusiasti di accedere al mio catalogo online, scoprire i prezzi, le nuove collezioni e effettuare ordini»

William Benguigui - Harcour



più di
10.000 commercianti
hanno scelto MYTHO

Approfitta anche tu dell'**assistenza personalizzata** dei nostri esperti in e-commerce.

Scopri tutti i vantaggi della nostra soluzione e-commerce:
www.teamsystem.com/MYTHO

«470 partner certificati MYTHO»
in tutta Europa ti assistono per la realizzazione
del tuo progetto e-Commerce

